

Grzegorz Gofryk



Kontakt

Telefon:
+48 660 132 767

E-mail:
grzegorz@gofryk.pl

WWW:
gofryk.pl

LinkedIn.com/in/grzegorz-gofryk

Umiejętności

- Przygotowanie i prowadzenie prezentacji
- Negocjacje handlowe
- Budowanie relacji
- Programy lojalnościowe
- Organizacja eventów
- Produkcja katalogów
- Zaawansowana obsługa komputera i pakietu biurowego MS Office
- Programy graficzne (m.in. Photoshop i CorelDraw)
- Montaż video (Corel Video Studio)
- DTP (InDesign) oraz GIS (MapInfo Professional)
- Znajomość kodu HTML
- Projektowanie stron www
- Social Media

Języki obce

- angielski B2
- rosyjski A1

Edukacja

1993 – 1998
Politechnika Lubelska
Wydział Inżynierii Budowlanej i Sanitarnej
Kierunek: Konstrukcje budowlane i inżynierskie

1988 - 1993
Zespół Szkół Budowlanych w Stalowej Woli
Technikum Budowlane

Posiadam 20-letnie doświadczenie zdobyte w firmach handlowych różnych sektorów, w tym 14-letni, poparty sukcesami staż pracy w marketingu produktowym. Specjalizuję się we wsparciu sprzedaży i budowaniu trwałych relacji z kontrahentami. Analizuję i optymalizuję procesy oraz dbam o najwyższą jakość prac. Jestem odpowiedzialnym i lojalnym pracownikiem. Chcę rozwijać moje kluczowe kompetencje i poszerzać wiedzę kierunkową w zakresie wsparcia sprzedaży, kreowania wizerunku oraz budowania świadomości marki.

Doświadczenie zawodowe

1. **ETANCO** wcześniej **Gunnebo Fastening** – Europejski lider w projektowaniu, produkcji i dystrybucji łączników oraz systemów zamocowań. W skład Grupy wchodzi marki: ETANCO, Friulsider, Plastiform's, BOL Fixations, IT-FIX.

2018.01 – 2018.07 **Marketing Manager**

2. **ONICO Warszawa** – Klub sportowy męskiej drużyny siatkarskiej z siedzibą w Warszawie. Drużyna mecze domowe rozgrywa w warszawskiej Hali COS Torwar.

2017.11 – 2018.02 **Freelancer**

3. **ORIGIN Polska** – Siostrzana firma kanadyjskiej spółki Origin Active Lifestyle Communities – lidera na rynku usług geriatrycznych.

2017.10 – 2018.04 **Freelancer**

4. **Stanley Black & Decker** - największy na świecie producent narzędzi (dane z Fortune 500) i właściciel kilkudziesięciu marek m.in.: Stanley, Fatmax, Black+Decker, DeWalt, Facom, Expert, Bostitch, Irwin, Porter-Cable, Usag, Mac Tools, Pastorino, Lenox, Craftsman, Lista, Vidmar, Proto.

2015.04 – 2017.12 **CEE Marketing Communication Manager**
2007.11 – 2015.03 **Trade Marketing Specialist STANLEY**

5. **Profix sp. z o.o., Warszawa** – jeden z liderów polskiego rynku narzędzi i elektronarzędzi. Właściciel marek PROLINE, TRYTON, LAHTI PRO, VULCAN. Wcześniej platforma logistyczna a obecnie największy polski dystrybutor marki Stanley.

2004.01 – 2007.10 **Analityka i marketing w dziale sprzedaży / Webmaster**
2002.05 – 2003.12 **Handlowiec w dziale zakupów**

6. **Aluglass Group S.A., Warszawa** - Firma zajmująca się montażem fasad i zabudów aluminiowo-szklanych, jak również pełnym zakresem robót ogólnobudowlanych ze szczególnym naciskiem na roboty wykończeniowe o wysokim standardzie.

2001.08 – 2001.11 **Specjalista ds. kontraktów**
Asystent Vice Dyrektora Techn. ds. Budownictwa

7. **SNAKES s.c., Nowy Sącz** – Producent stolarki okiennej-drzwiowej w systemie Deceuninck oraz wyrobów z aluminium w systemie Spectral.

2000.07 – 2001.07 **Przedstawiciel handlowy**
Stanowisko: Projektant – handlowiec

8. **"Metalplast-Bielsko" o/Lublin** wcześniej **INTERBELL S.A., Lublin** – Producent, dystrybutor i właściciel systemu profili aluminiowych okiennej-drzwiowej Spectral i fasadowych F50. Producent stolarki otworowej PCV i aluminium. Następnie włączony w skład Grupy Kęty S.A.

2000.03 – 2000.06 **Specjalista ds. logistyki i zaopatrzenia strategicznego**
1999.06 – 2000.02 **Specjalista ds. Informatyki**
1999.05 – 1999.06 **Specjalista ds. eksportu, logista**
1999.04 – 1999.05 **Referent ds. wycen i zbytu kształtowników, handlowiec**

9. **P.W. Damar - Komputery, Lublin** – Naprawa systemów komputerowych, Sprzedaż zestaw komputerowych i kas fiskalnych.

1998.04 – 1999.03 **Handlowiec w salonie sprzedaży**
i szef serwisu komputerowego